

ACCOUNT-MANAGER (m/w/d)

DAS ERWARTET SIE:

- Akquisition von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden mit Schwerpunkt produzierendes Gewerbe und Verwaltung
- Erstellen von Bedarfsanalysen beim Kunden, Angeboten und deren Bearbeitung bis zum Abschluss
- Umsetzung der Marketingaktivitäten, Analyse der Umsatz-/Absatzplanung sowie deren Reporting
- Selbstständige und verantwortungsbewusste Planung des eigenen täglichen Arbeitseinsatzes

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Kaufmännische Ausbildung und/oder betriebswirtschaftliches Studium
- Erste Erfahrungen im Vertrieb
- Empathisches, souveränes, professionelles Auftreten sowie kundenorientiertes, unternehmerisches Denken und Handeln
- Gute Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Sicherer Umgang mit MS Office, insbesondere Excel, Erfahrungen im Erstellen von Pivot-Tabellen sowie Erfahrungen mit Warenwirtschaftssystemen
- Gültiger Führerschein (Klasse B)

DAS BIETEN WIR IHNEN:

- Zukunftssicherer Arbeitsplatz mit steigender Verantwortung
- Innovatives Vergütungsmodell
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- IT-Komplettausstattung (Notebook/Tablet/Smartphone)
- Arbeiten im Außendienst/Home-Office
- Intensive Einarbeitungsphase

SIE MÖCHTEN TEIL DES MACO-TEAMS WERDEN?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise als PDF per E-Mail, mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

bewerbung@maco-hygiene.de